

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

(593)

📍 Standort: Bamberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 60000 - 65000 Euro pro Jahr 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde

ist der weltweit führende Anbieter von Zugangslösungen. Ein Konzern, der durch die Persönlichkeit und Loyalität seiner Mitarbeiter heraussticht. Seit 25 Jahren genießt man durch eine breite Palette an automatischen Tor- und Verladensystemen ein stetiges Wachstum. Der Fokus auf die eigenen Mitarbeiter und die angebotenen Entwicklungsmöglichkeiten machen dieses Unternehmen bundesweit zu einem der attraktivsten Arbeitgeber.

Im Rahmen der **Direktvermittlung** suchen wir für das Gebiet um **Nürnberg, Bayreuth und Schweinfurt** einen **Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)**.

Ihr Tätigkeitsprofil

- Realisierung der Vertriebsziele und Umsatzwachstum im Vertriebsgebiet
- kontinuierlicher Ausbau des Verkaufsgebietes und Steigerung des Marktanteils im Verkaufsgebiet durch gezielte und strategische Neukundenakquise
- Betreuung und Beratung der Fachhandelspartner in allen Belangen (Schulung / Training Verkauf, Messe-/Marketingunterstützung usw.)
- Zielgruppengerechte Vertriebsaktivitäten und Marketingmaßnahmen mit den Händlern für die regionalen Endkunden
- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen zwecks Umsatzsteigerung und Margensicherung
- Einhalten der Preismatrix bei Auftragsverhandlungen

Ihre Expertise

- abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im technischen / kaufmännischen Bereich
- gutes technisches Verständnis
- Vertriebs-/ Außendienst Erfahrung im technischen Großhandel bzw. Bauelementehandel
- Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit den MS-Office Produkten
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Ihre Benefits

- flexible Arbeitszeiten
- mobiles Arbeiten an einem Tag in der Woche möglich
- betriebliche Altersvorsorge, Berufsunfähigkeits- und zusätzliche Krankenversicherung
- monatlicher steuerfreier Sachbezug
- kostenlose Mitarbeiterparkplätze sowie kostenloser Shuttlebus von der S-Bahn-Haltestelle Hallbergmoos
- gesundes und preiswertes Kantinenangebot sowie frisches Obst
- Corporate Benefits Programm
- Weiterbildungsangebote (firmeninterne Englischkurse, LinkedIn Learning)

Der Weg ist das Ziel

Die HBS Personalberatung steht für verantwortungsvolles und innovatives Unternehmertum. Unsere Werte - Kooperation, Kompetenz, Wertschätzung, Vertrauen und Nachhaltigkeit machen uns zum exzellenten Personalspezialisten. Ein gelebtes Miteinander ist das Herzstück unserer Unternehmenskultur.

Ihr Interesse wurde mit dieser Vakanz geweckt? Dann lassen Sie uns in den ersten Austausch gehen. Rufen Sie uns unter der Rufnummer **mobil 0171 8602664** an oder schreiben Sie uns eine E-Mail an **kp@hbs-personalberatung.de**.

Die Vakanz entspricht nicht Ihren Vorstellungen? Lassen Sie uns über alternative Positionen und Stellen sprechen. Wir finden immer eine Lösung!

Wir freuen uns von Ihnen zu hören!